



Revente Maligne

*Vider ses placards, gagner un peu :
l'IA vend vos objets à votre place.*

10 prompts pour faire de ChatGPT, Gemini ou Le Chat
votre assistant de revente : il estime le prix,
rédige l'annonce et vous aide à conclure sans souci.

Gratuit pour la communauté SYSTINFO



BON À SAVOIR

Un assistant, pas un expert.

L'IA rédige une annonce vendeuse et estime un prix en quelques secondes, à partir d'une simple description. Depuis 2026, des outils lisent même la photo d'un objet pour l'identifier et suggérer un tarif. Mais elle ne voit ni l'état réel ni la rareté : trois réflexes avant de publier.

- **Le prix n'est qu'un point de départ**

L'IA s'appuie sur des moyennes. L'état, la marque et la demande locale font le vrai prix : confirmez avec deux ou trois annonces comparables.

- **Vos données restent à vous**

Ne mettez ni adresse précise, ni pièce d'identité, ni coordonnées bancaires dans une annonce ou un message. Un prénom et une zone suffisent.

- **Elle peut inventer un détail**

Une caractéristique fausse, c'est un litige à la remise. Relisez : ne décrivez que ce que vous avez réellement.

Le bon réflexe : l'IA rédige et estime, vous vérifiez l'objet et le prix avant de publier.



LA MÉTHODE

Dix prompts, cinq étapes.

Revenir un objet ne demande pas d'être commerçant. Ces 10 prompts transforment l'IA en assistant de revendeur : elle prépare, vous publiez et vous concluez. Adaptez les mots entre crochets à votre objet.

Chaque prompt suit la même recette : Rôle, Contexte, Tâche, Format. Copiez la structure, changez les crochets.

01 Estimer le juste prix

· 2 prompts

02 Rédiger l'annonce

· 2 prompts

03 Photographier et présenter

· 2 prompts

04 Répondre et négocier

· 2 prompts

05 Sécuriser et conclure

· 2 prompts



Le Prix Juste

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un expert de la revente d'occasion.

Contexte : je veux vendre [objet, marque, modèle],
acheté [prix, année], état [bon, à réparer].

Tâche : propose une fourchette de prix réaliste pour une
vente rapide et pour une vente patiente.

Format : deux prix (rapide, optimal), la raison en une
ligne, et trois annonces comparables à vérifier moi-
même.

Ce que vous obtenez

Un prix de départ crédible, pas au hasard. Vous savez à
quel prix publier, et jusqu'où vous pouvez descendre.



Le Tri Rentable

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un organisateur de vide-grenier.

Contexte : voici les objets que je veux trier [liste],
mon but est [faire de la place, gagner un peu].

Tâche : classe chaque objet en vendre, donner ou jeter,
selon sa valeur de revente probable.

Format : un tableau (objet, action conseillée, prix
estimé si vendable), du plus rentable au moins rentable.

Ce que vous obtenez

Un plan de tri en quelques secondes. Vous concentrez
l'effort sur ce qui rapporte vraiment.



L'Annonce Qui Vend

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un rédacteur d'annonces d'occasion.

Contexte : je vends [objet], état [X], raison de la vente [Y], points forts [Z].

Tâche : rédige une annonce claire et honnête qui donne envie et rassure.

Format : un titre accrocheur, un descriptif de 5 à 6 lignes, une phrase de fin sur les modalités. Ton simple, sans superlatifs.

Ce que vous obtenez

Une annonce nette et rassurante d'un coup. Vous publiez sans bloquer sur la première phrase.



Trouvé du Premier Coup

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un spécialiste des mots-clés de petites annonces.

Contexte : mon objet est [objet précis, marque, modèle, taille, couleur].

Tâche : liste les mots que les acheteurs taperont pour le trouver.

Format : un titre optimisé de moins de 60 caractères, puis 8 mots-clés à glisser dans l'annonce.

Ce que vous obtenez

Une annonce que l'on trouve vraiment. Les bons mots vous placent devant les bons acheteurs.



La Photo Qui Rassure

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un coach photo pour la revente.

Contexte : je vends [objet] et je photographie avec un simple téléphone, chez moi.

Tâche : dis-moi quelles photos prendre et comment les réussir sans matériel.

Format : une liste de 5 photos à faire (angles, détails, défauts), plus 3 erreurs à éviter.

Ce que vous obtenez

Des photos qui inspirent confiance. Une bonne image vend plus vite qu'un long texte.



La Fiche Claire

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un rédacteur de fiches techniques.

Contexte : voici les infos de mon objet [dimensions, matière, année, accessoires, défauts].

Tâche : mets-les en forme pour que l'acheteur ait toutes les réponses d'un coup d'œil.

Format : une fiche à puces courtes (caractéristiques, état, ce qui est inclus), sans blabla.

Ce que vous obtenez

Moins de questions, plus de ventes. Un acheteur qui a tout vu hésite moins.



La Réponse Prête

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un vendeur courtois et efficace.

Contexte : un acheteur me demande [question, ex. disponibilité, dernier prix, état].

Tâche : rédige une réponse claire, aimable et qui fait avancer la vente.

Format : trois versions courtes selon le profil (pressé, hésitant, négociateur).

Ce que vous obtenez

La bonne réponse sans y passer la soirée. Vous restez pro même quand les messages s'enchaînent.



La Contre-Offre Sereine

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un négociateur posé.

Contexte : mon prix est [X], on me propose [Y], mon minimum acceptable est [Z].

Tâche : propose une contre-offre polie qui préserve ma marge sans braquer l'acheteur.

Format : un message court, une justification simple du prix, et une porte de sortie si l'on refuse.

Ce que vous obtenez

Une négociation calme et gagnante. Vous défendez votre prix sans perdre l'acheteur.



Le Détecteur d'Arnaques

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un conseiller anti-arnaque.

Contexte : voici le message d'un acheteur [collez], il propose [mode de paiement, livraison].

Tâche : dis-moi si quelque chose est suspect et pourquoi.

Format : un feu vert, orange ou rouge, les signaux d'alerte repérés, et la marche à suivre prudente.

Ce que vous obtenez

Un garde-fou avant de vous faire piéger. Les arnaques classiques deviennent faciles à repérer.



La Remise Sans Souci

PROMPT À COPIER

Rôle : tu es un organisateur de transactions sûres.

Contexte : je conclus la vente de [objet] en [remise en main propre, envoi].

Tâche : donne-moi la check-list pour que tout se passe bien, paiement compris.

Format : une liste d'étapes (lieu ou emballage, paiement sûr, preuve de remise), et la phrase à dire à la fin.

Ce que vous obtenez

Une conclusion nette, sans mauvaise surprise. Vous encaissez et remettez l'objet l'esprit tranquille.



MERCI · BONNES VENTES



Une phrase, un grand merci.

Ces fiches vous sont offertes, sans publicité. Notre seule récompense est votre reconnaissance.

Offrez-nous 30 secondes

Prenez un instant pour nous dire merci sur l'un de nos réseaux.
Un mot public, même court, nous encourage à continuer de vous accompagner, conseil après conseil.

Scannez pour nous rejoindre et nous remercier



WhatsApp



Mattermost



LinkedIn



Facebook